

“Japón busca asociarse a firmas confiables”

Eiichi Kawahara, Embajador del Japón en Guatemala

Empresas nacionales podrán realizar contactos directos con japonesas

♦ C. Bonilla, E. Hernández
Siglo.21

El Embajador de Japón en Guatemala, Eiichi Kawahara, resalta la oportunidad que tendrán empresas de los países miembros del Sica de buscar pláticas directas con grandes empresarios de su país, quienes basan en la confianza gran parte de sus negociaciones internacionales. La cita tendrá lugar la próxima semana en la capital guatemalteca.

La otra semana se realizará un foro empresarial. ¿Cómo nace el interés de Japón en acercarse a la región?

Hace dos años, durante el Foro de Diálogo Japón-Sica, realizado en Tokio, a nivel de viceministros de Relaciones Exteriores, en representación de los gobiernos de los países miembros y del Japón, se acordó que el segundo foro de negocios se realizaría en Guatemala. El vicepresidente de *Keidanren*, la asociación empresarial más poderosa del Japón, el Sr. *Kojima*, liderará la delegación de 100 empresarios que representan 50 grandes compañías y entidades.

Será en la ciudad de Guatemala en el hotel Camino Real los días 25 y 26 de mayo de 2015. La parte japonesa será anfitriona de la recepción programada en honor de los participantes, el día 24 de mayo a las siete de la noche.

¿Qué beneficios puede obtener Guatemala?

Como el tamaño de las com-



Kawahara anticipa la presencia de 100 importantes empresarios japoneses que buscan conocer a emprendedores locales. F. CORTESÍA

pañías representantes japonesas es inmensamente grande y sin precedentes, será, en primer lugar, una gran oportunidad para la comunidad de negocios de Guatemala y los países miembros del Sica de establecer contactos de negocios directos. También permitirá profundizar la confianza entre las empresas participantes al foro que, en tercera instancia, abra paso a compromisos más activos de negocios con empresas japonesas.

¿Qué potencial ven en el país empresas como Mitsubishi, Itochu y Mitsui Corporation?

Esos nombres son parte del liderazgo de las Casas de Comercio de Japón, los cuales operan a escala global. Esas Casas de Comercio líderes y otras empresas de comercio enviarán a sus representantes a este foro de negocios. Ellas promueven asociaciones de negocios con empresas confiables en cualquier parte del mundo.

El surgimiento del Japón como la segunda economía del mundo desde 1968 por más de 40 años se debe en parte a las actividades de comercio robusto de estas famosas Casas de Comercio que emprende a nivel mundial.

¿En qué áreas?

En diversas áreas. Las *Sogo-Shosya* (Casas de Comercio, en japonés) son un buen ejemplo. Ellas participan en negocios sin límites a nivel global.

¿Qué espera Japón de esta cita en Guatemala?

La parte japonesa espera fuertemente que una gran cantidad de empresarios y empresas puedan participar. Debido a que vendrán unos 100 empresarios japoneses es razonable esperar de nuestra parte que sea el doble de empresarios y empresas de los países del Sica que puedan participar.

¿Cómo planean realizar este acercamiento?

Esperamos que durante el Foro los gobiernos de cada uno de los países del Sica, incluido Guatemala, puedan presentar el ambiente de negocios de sus respectivos países a los representantes de las empresas japonesas.

¿Japón reducirá su asistencia financiera?

No. Hemos apoyado por mucho tiempo los esfuerzos del Gobierno de Guatemala y sus habitantes, aunque debo decir que estos aspectos no serán tema de discusión durante el foro.